

RELATÓRIO DE ATIVIDADES 2017



**banco
bebê**

ASSOCIAÇÃO DE AJUDA AO RECÉM-NASCIDO



BANCO DO BEBÉ EM 2017

Factos gerais
Parceiros
Candidaturas



RESULTADOS POR ÁREA

Apoio de Bens
Apoio Psicossocial
Apoio Domiciliário

OBJETIVOS

- Garantir a sustentabilidade do Banco do Bebê:
 - ✓ Apoio de bens
 - ✓ Apoio Psicossocial
 - ✓ Apoio Domiciliário
- Profissionalização do Banco do Bebê através do apoio de um consultor – Call to action
- Consolidar investimentos: Recursos e Processos;
- Manter a capacidade de resposta;
- Estabilizar compra de bens;

	ORÇAMENTO			
	2018	2017	2016	2015
CUSTOS				
Custos de Mercadorias (61)	51.780,00 €	41.855,59 €	51.994,75 €	66.315,26 €
Fornecimento e serv. Ext.(62)	23.400,00 €	18.089,34 €	27.952,57 €	28.436,46 €
Gastos c/ Pessoal (63)	72.400,00 €	58.436,60 €	62.799,89 €	72.602,78 €
Outro Gastos e Perdas (64+68)	3.300,00 €	13.456,99 €	8.019,46 €	8.502,98 €
TOTAL	150.880,00 €	131.838,52 €	150.766,67 €	175.857,48 €
PROVEITOS				
Quotas/Vendas (72)	3.750,00 €	2.143,34 €	2.640,00 €	3.714,46 €
Subsídios (75)	150.200,00 €	138.245,27 €	167.090,99 €	188.150,79 €
Outros Rendimentos (78+79)	2.000,00 €	15.042,20 €	5.279,87 €	12.440,61 €
TOTAL	155.990,00 €	155.430,81 €	175.010,86 €	204.305,86 €
PROVEITOS SEM OS CUSTOS - TOTAL		23.592,29 €	24.244,19 €	28.448,38 €

Angariação de Fundos 2017

Proveniência	#	Montante
Empresas	14	€ 55.194,29
Associados	43*	€ 2.143,34
Padrinhos**	12	€ 21.600,00
Eventos***	4	€ 12.465,70
Outros Particulares	N/a	€ 21.290,33
Donativos em Espécie	N/a	€ 6.773,97
Consignação IRS 2015****	N/a	€ 20.920,98
Outros Rendimentos	N/a	€ 15.042,20
TOTAL	N/a	€ 155.430,81

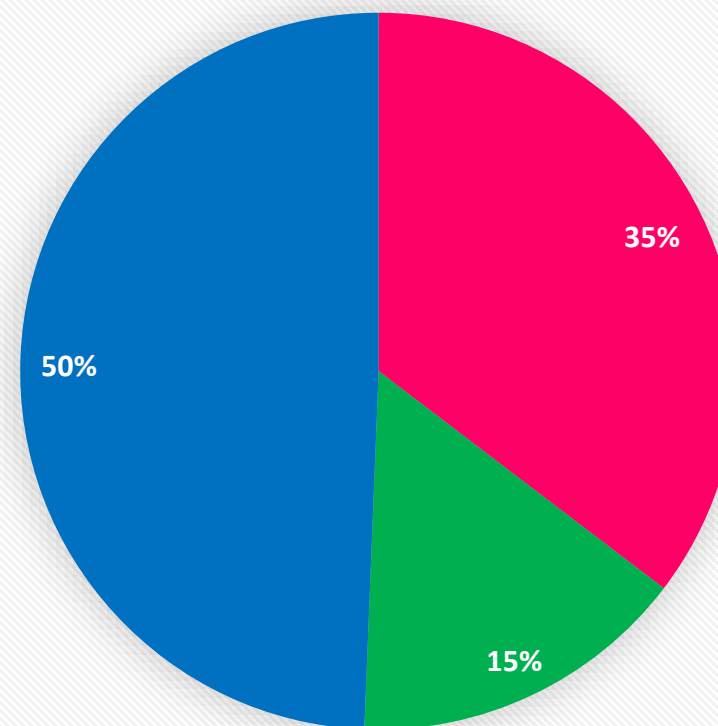


* Existem 207 Associados, contudo apenas 43 estão ativos; ** Cada Padrinho contribui com € 1.800 por ano; *** Torneio de Bridge, Torneio de Golf, Almoço Barco no Tejo e Musical
**** Valor creditado pelo Estado em 2017, referente a impostos pagos em 2015.

Custos Operativos 2017

Proveniência	Montante
Custos com Mercadoria*	€ 41.855,59
Custos com Serviços Externos	€ 18.089,34
Gastos com o pessoal	€ 58.436,60
TOTAL custos operativos	€ 118.381,53

CUSTOS



■ Custos com Mercadoria ■ Custos com serviços externos
■ Gastos com pessoal

CAMPANHAS / EVENTOS

0,5% do IRS

0,5% do IRS

Celeiro – Agenda 1€
Natal nas escolas –
Recolha de Bens

Janeiro

Fevereiro

Março

Abril

Maior

Junho

Julho

Agosto

Setembro

Outubro

Novembro

Dezembro

0,5% do IRS
Torneio de Bridge

Torneio de Golf

Almoço no Tejo
Teatro Felipe La Féria
Musical “ A Caminho”

Campanha Facebook
Campanha Metro de Lisboa
Campanha nas Escolas
Dia Internacional do Voluntariado

EMPRESAS QUE APOIARAM O BANCO DO BEBÉ



Disponibilização de espaço para realização de ação para o dia internacional do voluntariado



Embalagem Soliária



Bens para a constituição de cabazes



Bens para a constituição de cabazes



Apadrinhamento de uma família e disponibilização de cafés para sala dos Pais da MAC, e para os eventos do Banco do Bebê



Donativo em espécie – águas para o escritório do Banco do Bebê



Bens para a constituição de cabazes



Apoio Domiciliário € 5.000



Donativos em espécie – roupa para bebés



Assessoria Jurídica probono

EMPRESAS QUE APOIARAM O BANCO DO BEBÉ



Disponibilização € 11.000
para realização de projeto
de consultoria

Disponibilização de sushi
para a ação do dia
internacional do
voluntariado

Assessoria Jurídica probono

Disponibilização de espaço
para os Torneios de Bridge

Donativo no valor de
€ 8.000



COTTONHOUSE



Donativo no valor de
€ 2.000

Donativo em espécie e
monetário no valor de
€ 6.100

Donativo no valor de
€ 2.000

Donativo em espécie de
Babygrows

Donativo em espécie num
total de 95.477 fraldas



BANCO DO BEBÉ EM 2017

Factos gerais
Parceiros
Candidaturas



RESULTADOS POR ÁREA

Apoio de Bens
Apoio Psicossocial
Apoio Domiciliário

NOS
INTERNAMENTOS



APOIO DE BENS



APOIO
DOMICILIÁRIO



APOIO
PSICOSSOCIAL



BANCO DE LEITE
HUMANO

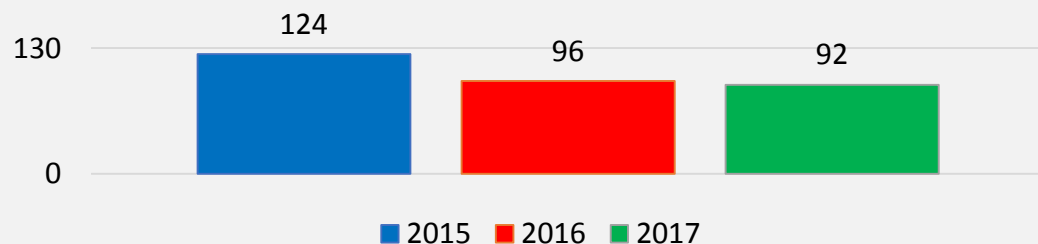


Back to Basis:

- Visitas regulares aos serviços de prematuros da MAC, reforçou muito o entrosamento;
- Voluntárias humanizam os serviços;
- Banco de leite, em parceria com a MAC, crucial para prematuros, Salva Vidas;

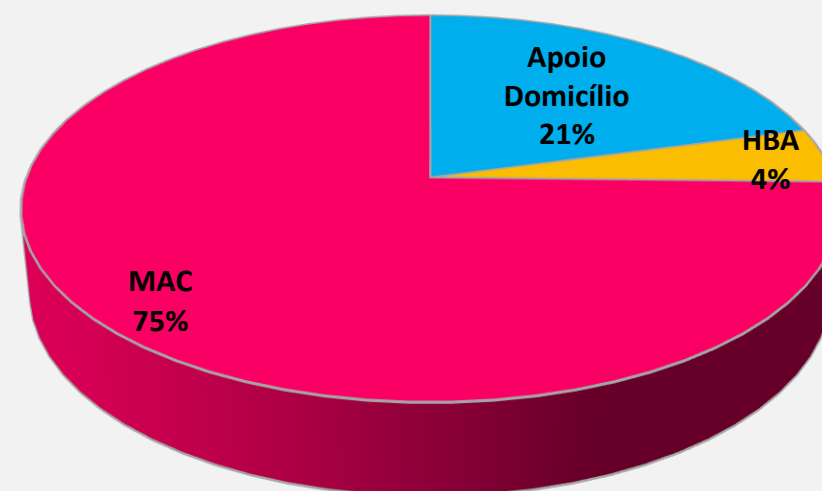
- Decréscimo do número de voluntários (ativos), assegurando o serviço;
- Apoio de Bens é a actividade principal desde a origem - Avulta a MAC;
- Menos pedidos e menor composição do enxoval;

Voluntários



	2015	2016	2017
Nº Pedidos	2.787	2.370	2.394
Nº de Enxovais	228	252	228
Nº Fraldas	159.102	116.337	95.477

Pedido por Parceiro



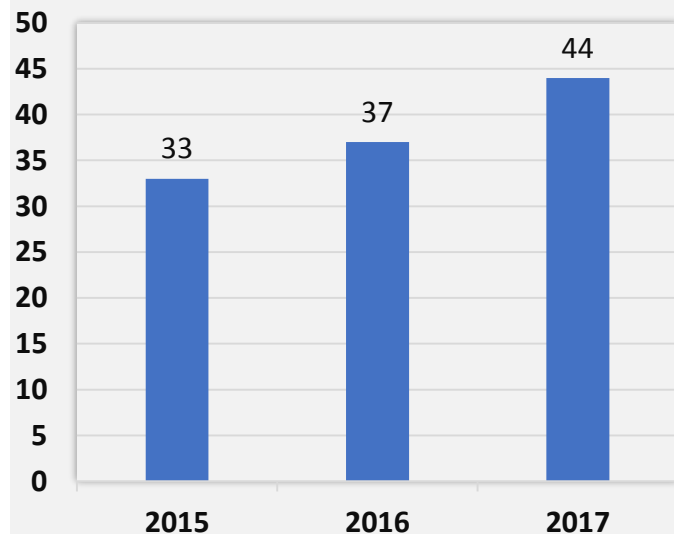
- Intervimos em cerca de 44 famílias;
- Capacidade, em cada momento, 35 famílias;
- A capacidade cumulativa, varia segundo a duração média de cada família;

- Concentração de casos (em %) muito superior no HBA e HSM;
- 31 novas referências em 2017 (HBA, HSM);

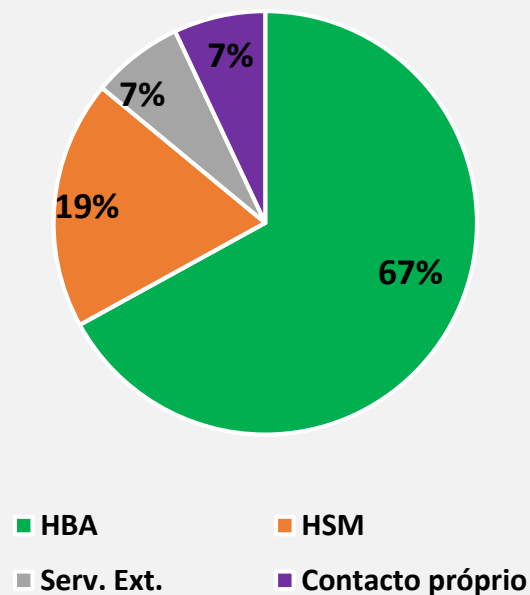
- Maior número de estrangeiros
- Cerca de 75% CPLP

1

Famílias Acompanhadas

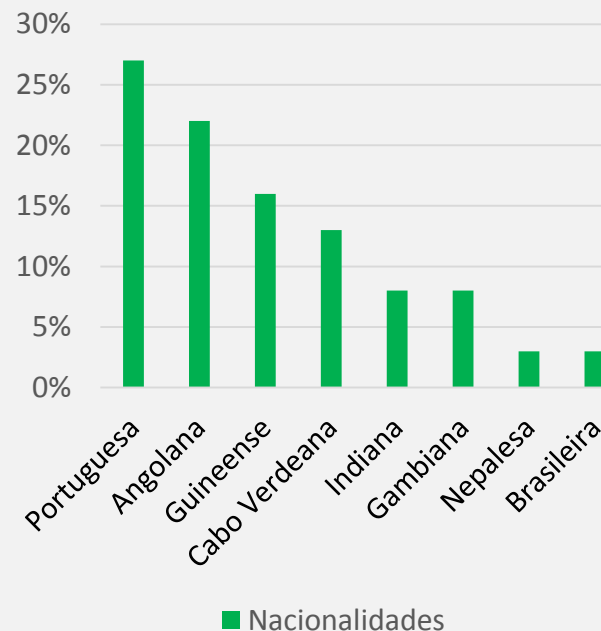


2 Entidades Referenciadoras



3

Principais Nacionalidades

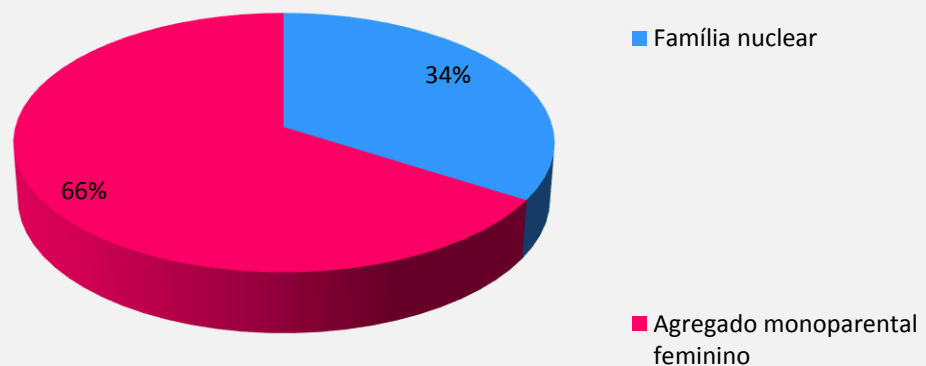


- Concentração inferior de famílias nucleares, cerca de 34% contra 46% no Apoio Domiciliário;
- O tempo médio de acompanhamento é de cerca de 1 ano;

- Modelo de Acompanhamento com intervenção em crise apoiado por parcerias com instituições da comunidade;

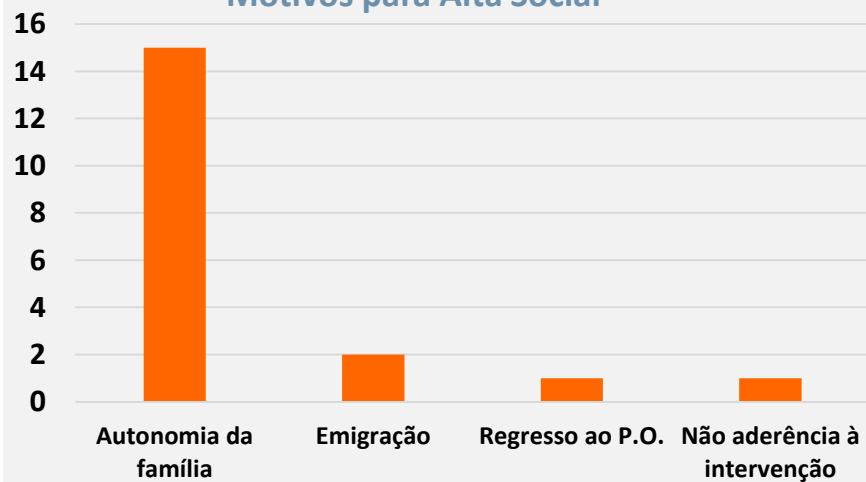
4

Tipologia Familiar



5

Motivos para Alta Social



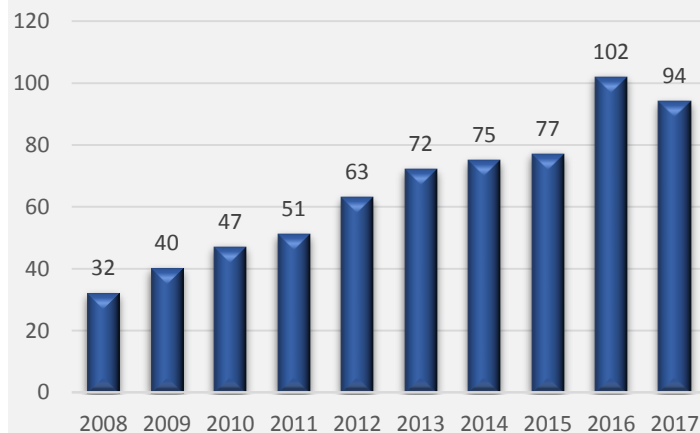
- Intervimos junto de cerca de 90 famílias;
- A passar para 100;
- E 120 em 2020;

- $\frac{3}{4}$ das referências são dos nossos parceiros;
- Se tivéssemos mais meios, podíamos capacitar mais famílias;

- $\frac{2}{3}$ das famílias são de Lisboa e Loures;
- Outros concelhos exigem muito mais recursos humanos e materiais;

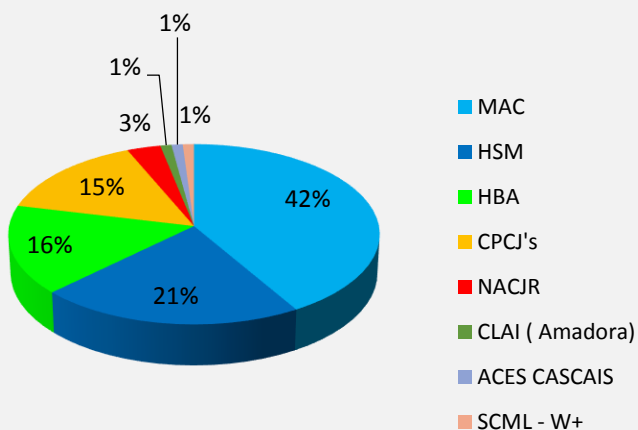
1

Bebés



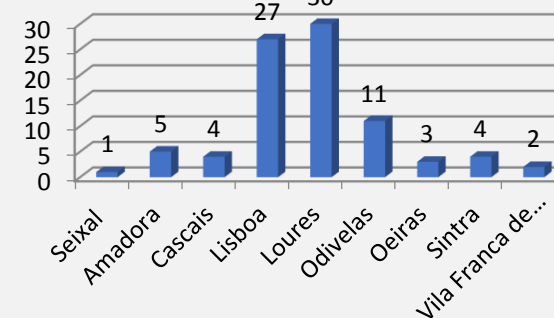
2

Entidades Referenciadoras



3

Famílias por Concelho de Residência

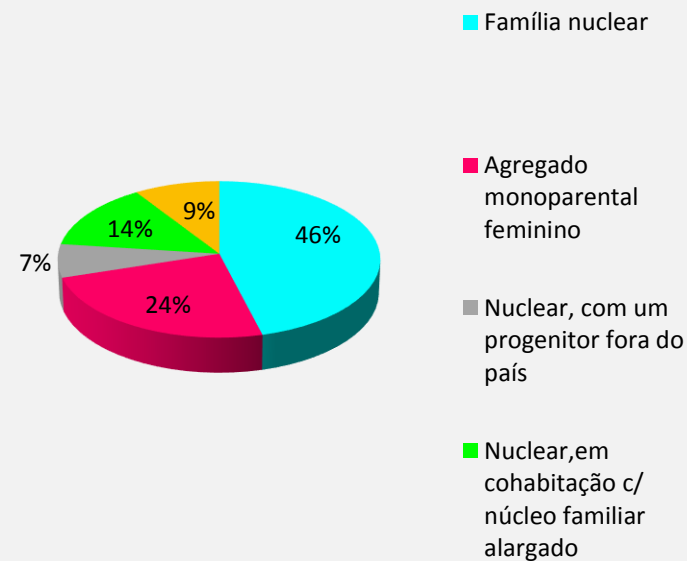


- 46% Das famílias são agregados nucleares, mas com muitos problemas associados;
- Nos restantes 54% , temos outra tipologia de agregados, que poderão criar maiores desafios na capacidade resposta das famílias;

- 40% Portuguesa, 38% CPLP;
- As questões da legalização e inserção em 60% das famílias são enormes;

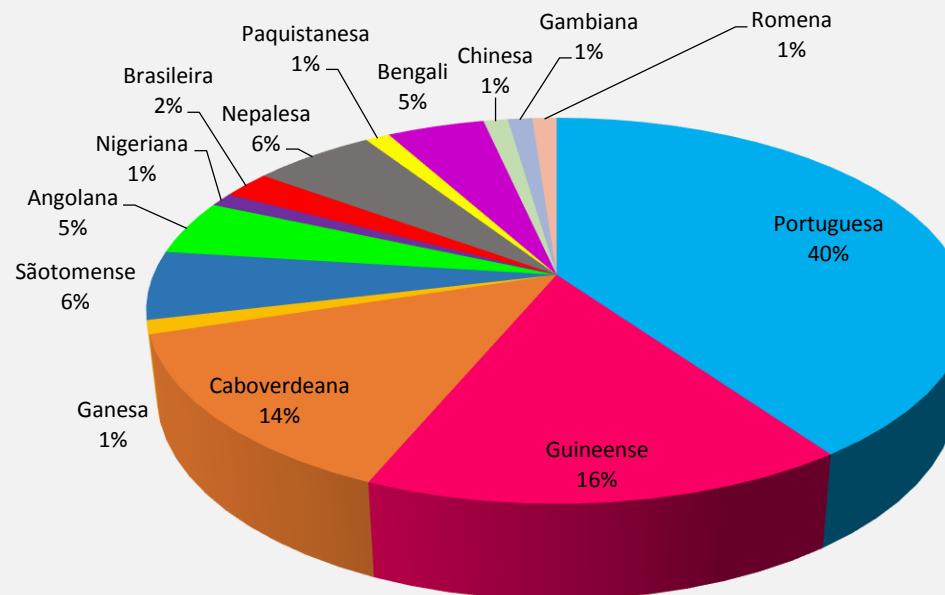
4

Tipologia Familiar



5

Nacionalidades Famílias Acompanhadas



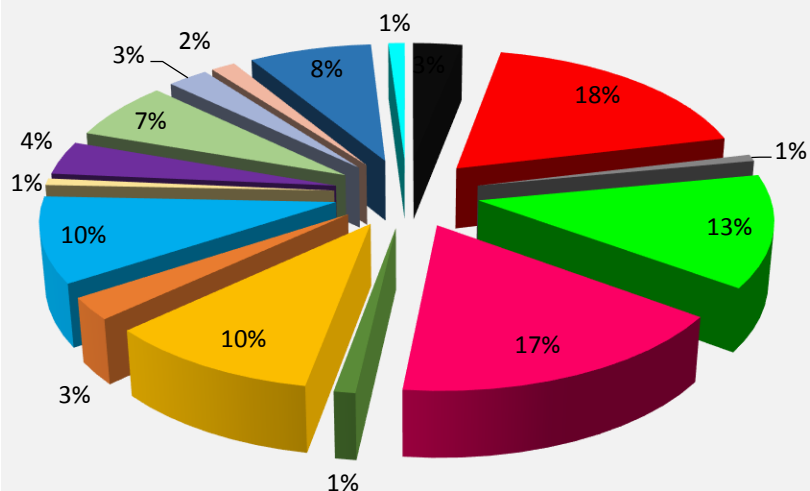
Pais pouco seguros, inserção social desfavorável e sem apoios, são os principais motivos de referenciação;

- Maioritariamente a frequência das visitas é semanal;
 - Permite: proximidade, responsabilização e envolvimento das famílias;

6

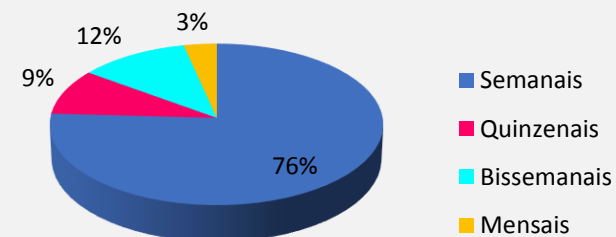
Tipologia Familiar

- pais adolescentes
- cuidadores pouco seguros nos cuidados
- cuidadores c/ doença do foro psiquiátrico
- risco social
- fatores socioeconómicos e culturais desfavoráveis
- reinternamento hospitalar pós alta
- isolamento e fraca rede de apoio
- gemelaridade
- prematuridade
- família com história de maus tratos
- família com padrão de relação disfuncional
- agregado monoparental

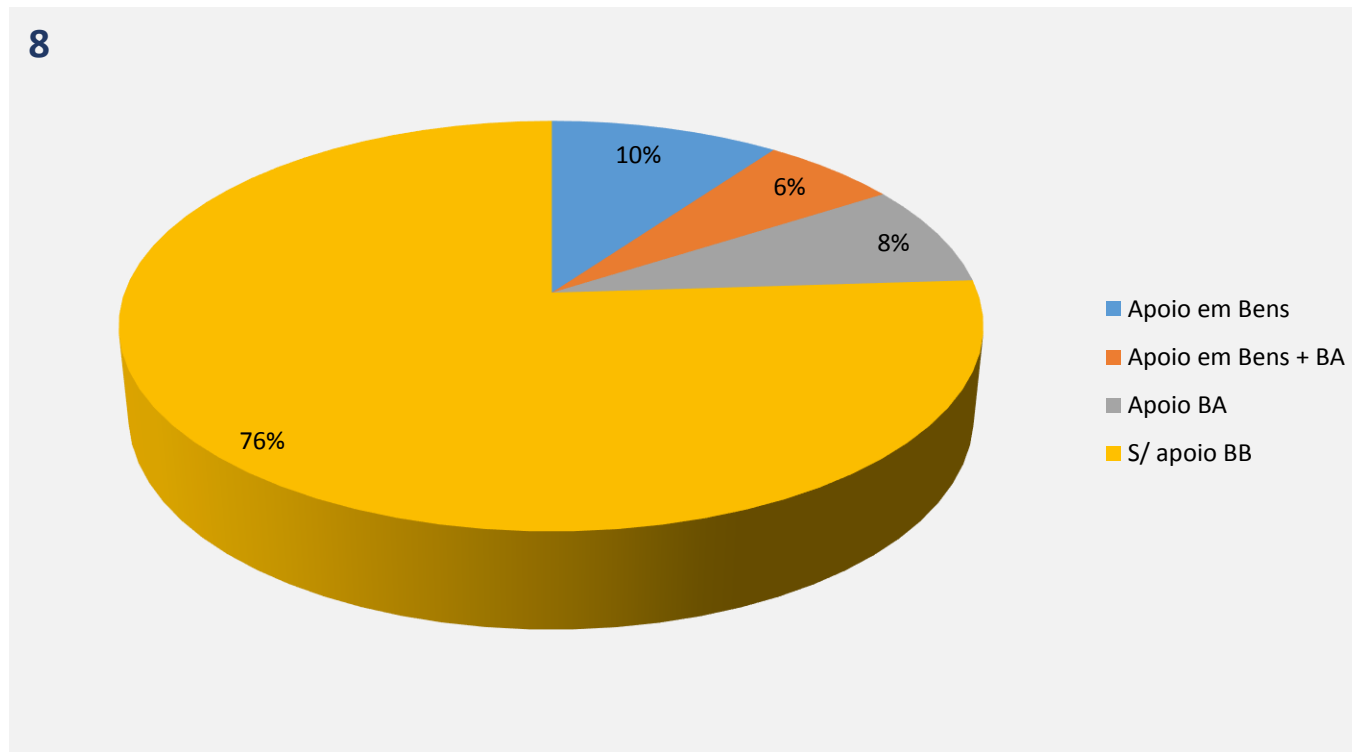


7

Periodicidade das Visitas por Família



76% das famílias ficaram autónomas!



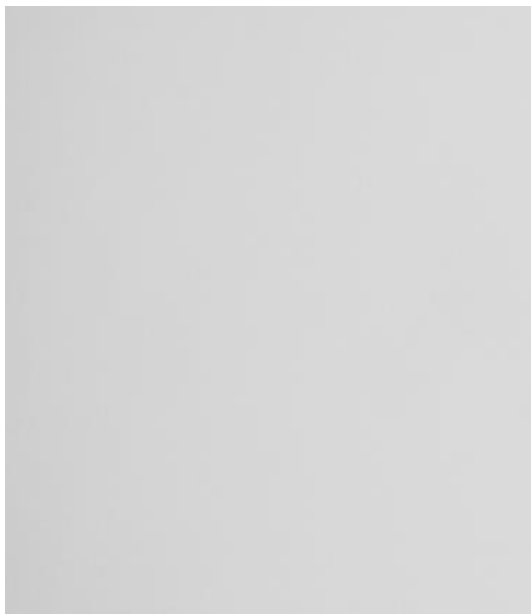
Em **2017** apoiámos um total de **913 famílias** no conjunto dos diferentes serviços que prestamos!



OBJETIVOS

Para os próximos 3 anos a Estratégia de Fundraising será:

- Diversificar as fontes de financiamento:
 - Aumentar o número de doadores regulares (padrinhos, particulares e empresas);
 - Reativar e aumentar a base de associados;
 - Aumentar as candidaturas a fundos;
 - Aumentar a base dos donativos pontuais;
- Fidelizar os doadores atuais (empresas, particulares, Institucionais);
- Aumentar a notoriedade;



Rua Latino Coelho
1050-135 Lisboa



direcao@bancodobebe.org
Tel.: 21 357 18 05
Tlm: +351 96 264 03 53



www.bancodobebe.org



NIB 0033 0000 0015 6389 2210 5
IBAN Code PT50 0033 0000
0015638922105
Bank Code 0033
Branch Code 0000
Wilft Code BCOMPTPL

OBIGADO !



**banco
bebê**

ASSOCIAÇÃO DE AJUDA AO RECÉM-NASCIDO